

Inercó busca socios tecnológicos para desarrollar un gasificador de biomasa

La ingeniería sevillana facturó 9,6 millones en 2003, un 20% más

● El grupo considera «complicado» participar en proyectos aeronáuticos, aunque no renuncia a ofrecer sus servicios tradicionales a este sector

E. FREIRE

SEVILLA. Inercó se ha mareado para este año el objetivo de entrar en nuevos negocios y diversificar su actividad de la mano de otros socios tecnológicos. En esa línea, esta empresa sevillana de servicios avanzados, centrada tradicionalmente en el desarrollo de proyectos de ingeniería y consultoría para clientes industriales, tiene muy desarrollado un diseño de gasificador de biomasa, con el apoyo de la Consejería de Desarrollo Tecnológico, que pretende también fabricar e implantar si consigue aliados entre promotores o constructoras.

Así lo adelantó ayer el director general del grupo, José González, que informó sobre los resultados de Inercó en 2003 y de sus planes de futuro. Dentro de las nuevas alianzas empresariales, los responsables de Inercó han sondeado



José González, director general

de las oportunidades que brindan los grandes proyectos aeronáuticos; aunque concluyen que «la inmersión» en este sector «es difícil y complicada», aspiran a que Inercó contribuya, dentro de la Ingeniería de proyectos, al diseño de las nuevas instalaciones, a las que aportaría sus servicios tradicionales de prevención de riesgos o protección y calidad ambiental.

Con un crecimiento del volumen de

negocio del 20%, la compañía registró unos ingresos de 9,6 millones de euros el pasado ejercicio y mantuvo un ratio de rentabilidad del 9,5%, lo que arroja unos beneficios de 900.000 euros.

Reinversión del beneficio

Este año como en los anteriores la empresa reinvertirá las ganancias tanto en tres campos: en la línea de I+D+i (Investigación, Desarrollo e Innovación tecnológica), a la que viene destinando más de un millón de euros al año de sus recursos propios; en la cualificación y consolidación de la plantilla (los 130 trabajadores actuales se incrementarán en 20 más); y en la dotación de infraestructuras tecnológicas (actualmente está en plena ampliación de su sede de la Isla de la Cartuja).

Inercó ha elevado su previsión de crecimiento para este año desde un 10% a un 15%, gracias a las buenas perspectivas de negocio de su nuevo centro de Tarragona. Inaugurado en 2003, sobre dicho centro pivotan los planes de expansión de la empresa sevillana en el mercado español, especialmente en Cataluña, Levante y Aragón.